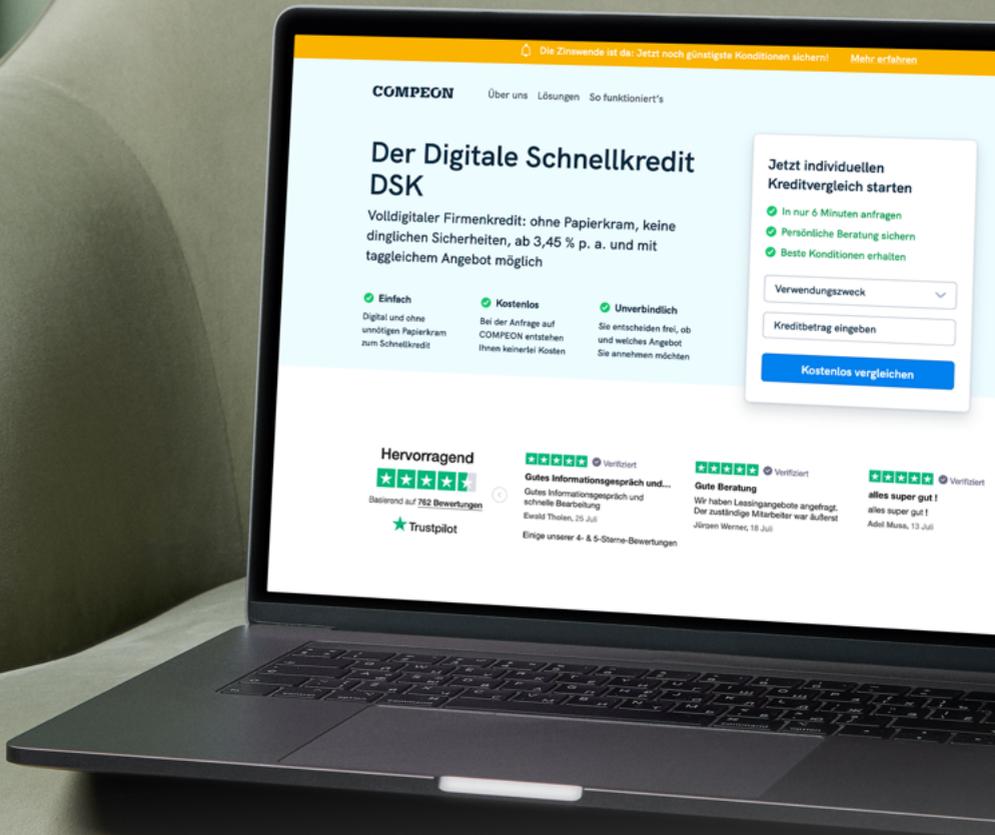


Stand: 2023

# Pressemappe



# COMPEON

compeon.de

**2**

**Über COMPEON**

**4**

**Kennzahlen**

**5**

**Erfolgsstorys**

**16**

**Pressekontakt**

# Über COMPEON

COMPEON ist produkt- und anbieterunabhängiger Full- Service- Dienstleister für Mittelstandsfinanzierung in Deutschland.

Unternehmen und ihre Berater, Freiberufler und Selbstständige finden für ihr Projekt über die Plattform und mit Hilfe einer individuellen und unabhängigen Beratung schnell die beste Finanzierungslösung.

So konnte COMPEON seit der Gründung mehr als 2 Milliarden Euro vermitteln und verzeichnet mehr als 50.000 registrierte Kunden. COMPEON arbeitet mit rund 300 etablierten Banken, Sparkassen, Förderbanken und anderen Finanzierungspartnern wie Leasinggesellschaften, Facto-

ring- und Spezialanbietern zusammen. Neben Krediten, Darlehen und Leasing vermittelt das FinTech auch alternative Finanzierungen wie Mezzanine-Kapital, Factoring, Einkaufs- oder Projektfinanzierungen.

Unternehmer, Berater oder Freiberufler können ihren Finanzierungsbedarf kostenlos auf dem Portal [compeon.de](https://www.compeon.de) ausschreiben. Die angeschlossenen Banken sehen die Anfrage und geben bei Interesse ein Angebot ab. Bei der Auswahl des besten Angebots steht dem Kunden ein COMPEON-Berater zur Seite, der diesen produkt- und anbieterunabhängig berät und in der Kommunikation mit dem Finanzinstitut unterstützt.

# Wer steht hinter COMPEON? Wir stellen uns vor

Seit 2013 steht COMPEON wie kein anderes Unternehmen für die Digitalisierung im Firmenkundengeschäft und Exzellenz in der Beratung rund um alle Finanzierungsfragen von Unternehmen. Alle bei COMPEON tätigen Berater haben langjährige Erfahrung in der Betreuung von Unternehmenskunden aller Größen. So ist eine gesamtheitliche Beratung über alle Finanzierungsanlässe hinweg garantiert.

**„Durch unsere Branchenkenntnis optimieren wir Prozesse und sorgen dafür, dass unsere Berater sich voll und ganz auf die Betreu-**

**ung unserer Kunden fokussieren können.“** Im Fokus der Kundenberatung steht dabei immer eine anbieter- und produktunabhängige Beratung. Dies gewährleistet COMPEON durch eine einheitliche Anbindung der Partner und unternehmerische Unabhängigkeit zu Banken und anderen Finanzdienstleistern. Im Prozess begleitet COMPEON den Kunden dabei auf Wunsch vom ersten bis zum letzten Schritt. Berater helfen bei der Auswahl und Aufbereitung der richtigen Unterlagen und steuern die Koordination der Anfrage bei Finanzierungspartnern.

# Eine digitale Transformation

COMPEON bewegt die Unternehmensfinanzierung in digitale Sphären. Rund 50.000 registrierte Unternehmen vertrauen

dem kombinierten Service aus fortschrittlicher Technologie, ausgezeichneter Beratung und breiter Produktvielfalt.



## 33 Förderbanken

Mit insgesamt 33 Förderbanken bietet COMPEON Unternehmen in Deutschland den umfassendsten Zugang zu Fördermitteln.



## ~ 300 Partner

Mit rund 300 Finanzpartnern hat COMPEON das umfangreichste Netzwerk an Finanzgebern in Deutschland. Darunter zahlreiche Banken, Sparkassen, Großbanken und alternative Finanziere. So ist eine deutschlandweite Abdeckung für unsere Kunden vor Ort und damit die gesamte Produktvielfalt garantiert.

# Unsere Kunden sind hoch zufrieden mit dem ausgezeichneten Service



# 4,9 von 5

TrustpilotScore, basierend auf mehr als 600 Bewertungen



### **Zügige Abwicklung**

*Bin sehr zufrieden. Wurde zügig beraten und Abwicklung ging auch sehr schnell. Würde es immer wieder empfehlen.*



### **Sehr professionell**

*Sehr professionelle, schnelle und kompetente Arbeitsweise auch in dieser schwierigen Zeit! Danke.*



### **Schnelle Abwicklung**

*Einfache und schnelle Abwicklung, starker Partner für jedes Unternehmen! Weiter so....!*



### **Kompetente Beratung**

*Kompetente Beratung. Schnelle Entscheidung. Rundum zufrieden.*

# Unsere Erfolgsstorys aus dem Mittelstand

Bei COMPEON erhalten Unternehmen aller Branchen, Umsatzklassen und Rechtsformen Finanzierungsprodukte wie Darlehen, Kontokorrentkredite, Firmenleasing, Mietkauf sowie spezialisierte Lösungen wie Factoring oder Private Equity. Wir verstehen die Entwicklungen in den Branchen des Mittelstands und stehen Unternehmen wie Großbetrieben, Handwerkern, Einzelhändlern wie auch Selbständigen und damit der gesamten Bandbreite an Unternehmerinnen und an Unternehmen in Deutschland mit Beratungsexzellenz und Lösungskompetenz zur Seite. Mit der umfassenden Branchenkenntnis unserer Berater sichern wir damit Unternehmen notwendige finanzielle Mittel, indem wir unser Netzwerk an deutschlandweiten Finanzdienstleistern zur Verfügung stellen.

## **Branchen**

Bei COMPEON sind alle Branchen gut aufgehoben. Handel, Dienstleister, Handwerk, Baugewerbe, Immobilien- & Wohnungswirtschaft, Logistik, Produzierendes Gewerbe, Gesundheits- und Sozialwesen, aber auch öffentliche Einrichtungen, Bergbau und Land- und Forstwirtschaft.

## **Umsatzklassen**

Von gehobenen Mittelständlern mit Umsätzen in zweifacher Millioenhöhe und mehr, über kleine und mittlere Unternehmen finden wir darüber hinaus auch Finanzierungslösungen für Selbstständige, beispielsweise bei Umsätzen unter 50.000 Euro.

## **Rechtsformen**

Zu unserem Kundenstamm gehören Unternehmen sämtlicher Rechtsformen in Deutschland.

# Ein echter Zeitgewinn durch digitale Ausschreibung über das Finanzportal COMPEON



*„COMPEON hat mir dabei geholfen, die vielen Finanzierungsvorhaben, die den Erfolg meines Unternehmens garantieren, umzusetzen. So habe ich einen Partner, mit dem ich zukünftig alle Vorhaben finanzieren kann. Ein echter Zeitgewinn.“*

Kai Michael Wolf, Inhaber und Geschäftsführer von Kolbe Optik



## **Augenoptiker aus Thüringen**

Kolbe Optik ist ein Augenoptik-Fachgeschäft mit langer Tradition: Seit mehr als 100 Jahren vereint das Unternehmen aus Thüringen mit 10 Mitarbeitern erstklassiges Handwerk mit fachmännischer und individueller Beratung.



### **Das Vorhaben**

Kai Michael Wolf ist Inhaber und Geschäftsführer des Traditionsbetriebs. Aktuell sind die Themen Modernisierung und Digitalisierung im Fokus. Der Unternehmer suchte einen Partner, um seine zukünftigen Investitionsvorhaben ganzheitlich abbilden zu können.

### **Die Herausforderung**

Von der Finanzierung eines eigenen standortübergreifenden Servers, über die Anschaffung von digitalem Equipment für Augen-Analyse und Kundenberatung und der Umschuldung der Firmenwagenfinanzierung sowie Modernisierung der Filialen wird ein breites Portfolio an Finanzierungslösungen benötigt.

### **Die Lösung**

Herr Wolf kann auf unterschiedliche Finanzierungslösungen zurückgreifen, um so flexibel und immer mit der jeweils besten Finanzierung die (digitale) Modernisierung seines Unternehmens voranzutreiben. Da ihm an einer langfristigen Zusammenarbeit mit COMPEON gelegen ist, baut er sein breites Netzwerk an potenziellen Finanzierungspartnern Stück für Stück immer weiter aus.

# Erfolgreich Finanzierungs- lösungen vermittelt



*„Die Zusammenarbeit mit COMPEON erweitert unser Angebot in vielfältiger Form. Schnelle und kundenorientierte Konzepte ermöglichen uns eine weitere Verdichtung und nachhaltige Stabilisierung unserer Kundenverbindungen.“*

Jörg Rademacher, Geschäftsführer  
immofinanz GmbH



## **Finanzberater aus NRW**

Die immofinanz GmbH ist ein seit 20 Jahren etablierter Baufinanzierungsmakler mit Niederlassungen in Düsseldorf, Bonn, Dortmund, Hof und Weiden. Das Unternehmen ist auf die Betreuung von Privatkunden und inhabergeführten Unternehmen spezialisiert.



### **Das Vorhaben**

Aus einem Kundengespräch der immofinanz ergab sich zufällig der Bedarf nach neuen Finanzierungsstrategien. Nachgefragt wurden Möglichkeiten der Zwischenfinanzierung von kurzfristigen Liquiditätsengpässen, z. B. im Rahmen einer weiteren Kontokorrentlinie.

### **Die Herausforderung**

Als reiner Baufinanzierer sah sich immofinanz außerstande, geeignete Produkte im Bereich von kurzfristigen und mittelfristigen Finanzierungen anzubieten. Dennoch war es dem Unternehmen sehr wichtig, das gesetzte Vertrauen als Finanzierungs- und Versicherungspartner zu erhalten und geeignete Kooperationspartner einzubinden.

### **Die Lösung**

Zusammen mit dem COMPEON-Berater konnte immofinanz mit dem Kunden neue Finanzierungsstrategien umsetzen. Eine Wareneinkaufsfinanzierung verschafft dem Betrieb heute Flexibilität und Liquidität, um Projekte und Materialeinkäufe vorzufinanzieren. Durch Factoring konnten darüber hinaus die Zahlungszeiträume verkürzt werden.

“

*Bei COMPEON liegt der Fokus immer auf dem Vorhaben des Kunden. Dadurch können wir eine Vielzahl unterschiedlicher Finanzierungsformen als Lösung hinzuziehen.*



**Henrik Schmecht**  
Firmenkundenberater

**Finanzierungszweck:**  
Blistermaschine

**Finanzierungsart:**  
Mietkauf

**Finanzierungsbedarf:**  
EUR 685.000



### **Produzierendes Unternehmen aus Bayern**

Ein Produktionsunternehmen aus Süddeutschland stellt in langjähriger Tradition unterschiedliche pharmazeutische Komponenten und Arzneimittel her. Die Geschäftsentwicklung des Traditionsunternehmens ist seit Jahren positiv, sodass es mittlerweile zu einem größeren Unternehmenszusammenschluss gehört.

### **Das Vorhaben**

Im Zuge einer Modernisierung der genutzten Anlagen soll eine Blistermaschine mit neuen Funktionen nachgerüstet werden. Kostenpunkt: rund 700.000 Euro. Die neue Maschine wird die dreifache Leistung der bisher genutzten erbringen können.

### **Die Herausforderung**

Eine Strukturierung des Vorhabens war aufgrund der Komplexität der Gesellschafterstruktur für Finanzgeber schwer zu bewerten. Gerade kleinere Finanzdienstleister nahmen aufgrund der komplexen Unternehmensaufstellung Abstand vom Vorhaben.

### **Die Lösung**

Die richtige Strategie bestand darin, die komplexen Strukturen für die wirtschaftliche Bewertung zu reduzieren und sichtbar zu machen. Dafür wurde beispielsweise ein Besuch durch einen der Fachberater vor Ort genutzt. Neu strukturiert und aufbereitet fand sich schließlich auch eine passende Finanzierungslösung über Mietkauf.

**Finanzierungszweck:**  
Steinbruch

**Finanzierungsart:**  
Unternehmenskredit

**Finanzierungsbedarf:**  
EUR 400.000



### **Bauunternehmen aus Rheinland-Pfalz**

Das familiengeführte Bauunternehmen aus Rheinland-Pfalz ist seit mehr als 40 Jahren im Hoch- und Tiefbau tätig und hat in der langen Unternehmensgeschichte schon viele Projekte zum Erfolg gebracht.

### **Das Vorhaben**

Um den Bedarf an benötigtem Baustoff für Beton etc. langfristig zu decken, sollte ein über 100.000 qm großer Steinbruch finanziert werden. Mit dieser Expansion wollte sich der Familienbetrieb langfristig Unabhängigkeit von Zulieferern sichern. Um den Steinbruch zu erwerben, wollte der Geschäftsführer des Betriebs eine externe Finanzierung nutzen, da der Kaufpreis fast eine halbe Millionen Euro betrug.

### **Die Herausforderung**

Aufgrund des außergewöhnlichen Finanzierungsvorhabens war die Schwierigkeit weniger, einen Finanzierungspartner mit passenden Konditionen, als vielmehr einen Finanzgeber zu finden, der das Objekt auch entsprechend be-

werten und als finanzierungsfähig einstufen würde.

### **Die Lösung**

COMPEON begleitete die Finanzierung ab dem Zeitpunkt der Einreichung der Unterlagen und stellte über die Laufzeit hinweg sicher, dass Unternehmen und Finanzdienstleister den Finanzierungsprozess über die Dauer fokussierten. So wurde nach rund 10 Monaten Laufzeit der Vertrag besiegelt.

“  
Der Zugang zu einer Vielzahl von Banken wird durch digitale Kreditplattformen erleichtert. Insbesondere in Regionen, in denen die Bankdichte überschaubar ist, eröffnen wir Unternehmen, Betrieben und Selbstständigen so neue Wege zu einer Vielzahl an Finanzgebern – ohne Termine vor Ort.“



**Dominik Albers**

Head of Partnerships in Partnermanagement

**Finanzierungszweck:**  
Maschine

**Finanzierungsart:**  
Sale and Lease Back

**Finanzierungsbedarf:**  
EUR 1 Mio.



Auftragswachstum  
langfristig  
gesichert

### **Produzierendes Unternehmen aus NRW**

Ein Unternehmen im Bereich der Metallverarbeitung hat sich über die Jahre hinweg als Hersteller neuer Aluminiumlösungen etabliert. Dabei weist das Unternehmen seit Jahren eine positive Geschäftsentwicklung auf, die auch von der Corona-Pandemie nicht beeinflusst wurde.

### **Das Vorhaben**

Durch die positive Entwicklung sollen Maschinen modernisiert und zunehmend automatisiert werden. Hierzu ist ein Investitionsvolumen von rund 1 Mio. Euro veranschlagt. Langfristig dient die Modernisierung dazu, eine effizientere und kostengünstigere Produktion zu gewährleisten.

### **Die Herausforderung**

Bei der Finanzierungslösung gibt es eine Präferenz seitens des Unternehmens, sodass klassische Anbieter aus dem Bereich Banken nicht angesprochen werden können.

### **Die Lösung**

Durch die Vielzahl an unterschiedlichen Finanzdienstleistern, die sich im COMPEON-Netzwerk befinden, ist es möglich, einen Anbieter mit einer passenden Finanzierungslösung auszusuchen. So kann die Modernisierung der Maschinen umgesetzt werden.

# Pressekontakt

Markus Berkemeyer

COMPEON GmbH  
Am Wehrhahn 100  
40211 Düsseldorf

Tel.: +49 211 9753 170  
E-Mail: [info@compeon.de](mailto:info@compeon.de)

**[compeon.de](http://compeon.de)**

**Folgen Sie COMPEON auf:**

